# 维达国际控股有限公司

(于开曼群岛注册成立的有限公司)

(股份代号: 3331)

## 2021 年中期业绩

Healthy Lifestyle Starts with Vinda



## 我们的愿景

## 成为亚洲生活卫生用品和服务的第一选择





## 主席展述业务亮点



#### 在充满挑战的环境下表现强劲

- □ 总收益显著提高
- □ 持续优化产品组合
- □ 消费者需求殷切
- □ 个人护理业务增长势头强劲
- □ 电子商务实现26.0%自然增长1

总收益 19.0% 9,085百万港币 2020年上半年: 7,634百万港币

**净利润** 6.0% 967百万港币 2020年上半年: 913百万港币

每股基本盈利

80.6港仙

2020年上半年: 76.3港仙

1

5.6%

每股中期股息

10港仙

2020年上半年: 10港仙



财务摘要

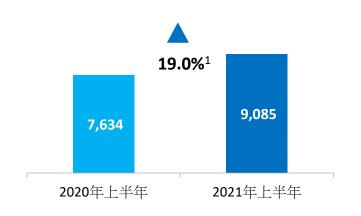
## 集团收益



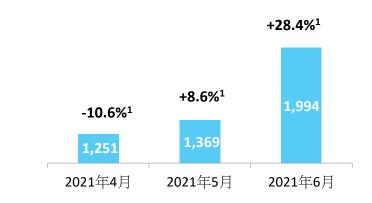
#### 总收益 (港币百万元)

#### 季度收益(港币百万元)

#### 第二季度月度收益 (港币百万元)







2020年5月

2020年6月

#### 个人护理 纸巾



**TORK** 

多康













女性护理产品











同比 +24.1%1  $+4.9\%^{1}$ +4.9%1 增长

2020年4月

<sup>1</sup>自然增长: +11.0% (2021年上半年)、

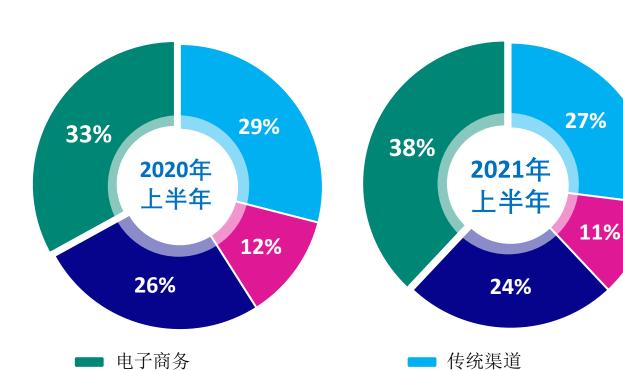
<sup>+23.5% (2021</sup>年第一季度)、+1.0% (2021年第二季度)、

<sup>-17.1% (2021</sup>年4月)、-1.2% (2021年5月)、+19.0% (2021年6月)、 +30.3% (2020年4月)、+8.7% (2020年5月)、+8.5% (2020年6月)

## 各营销渠道之集团收益

现代渠道





商用清洁卫生

- ▶ 上半年电子商务销售自然增长26%
- 所有地区之电子商务表现突出\*\*连续九年成为618纸品销售额最高之商家

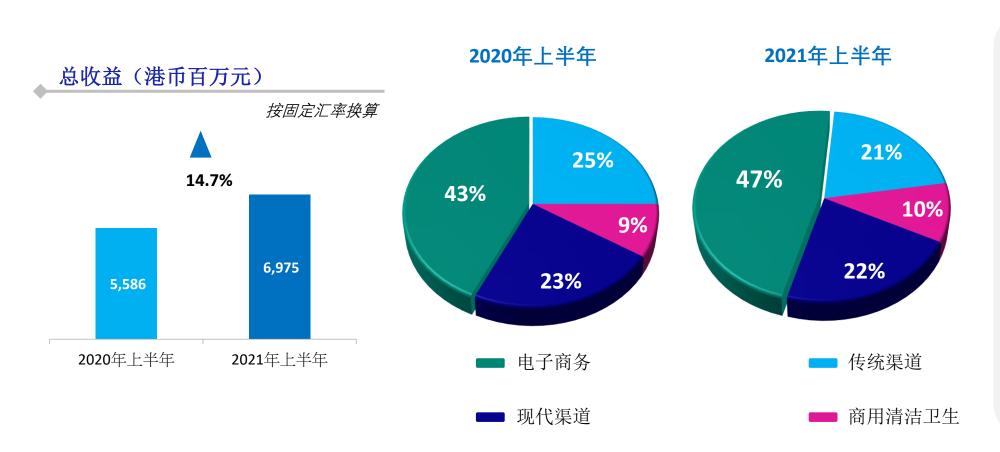






## 中国内地收益和渠道组合

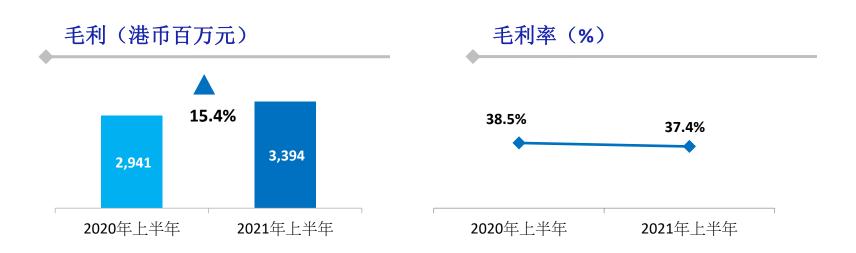




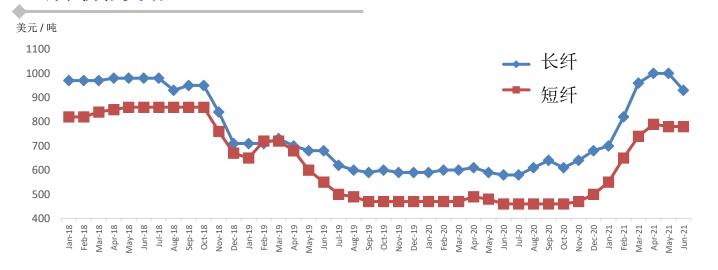


## 毛利率





#### 纸浆价格变动



- ❖ 持续聚焦高端组合及个人护理产品
- ❖ 改善经营效能
- ❖ 严格管控价格

## 经营溢利及息税折旧摊销前溢利

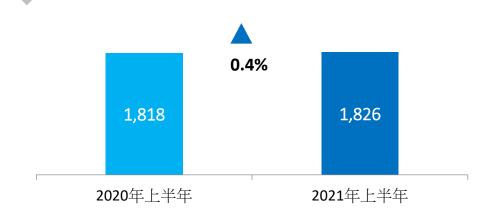




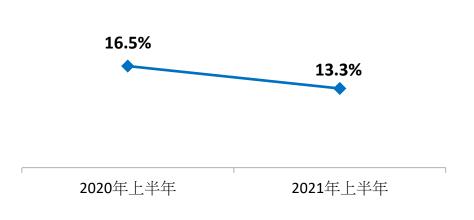
2021年上半年

#### 息税折旧摊销前溢利 (港币百万元)

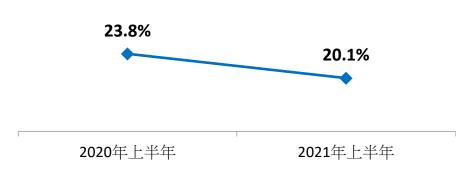
2020年上半年



#### 经营溢利率(%)



#### 息税折旧摊销前溢利率(%)



## 分部表现

• 纸巾

83%

● 个人护理





2020年上半年

2021年中期业绩 10

2020年上半年

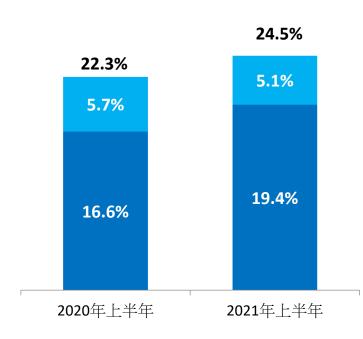
2021年上半年

2021年上半年

## 销售及行政费用



#### 销售及行政费用占销售占比



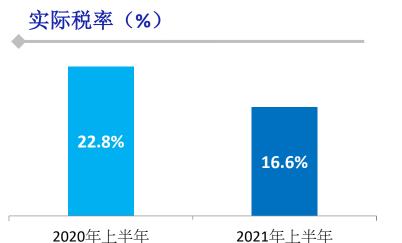
- ■行政开支费比
- ■销售及营销费比

- 持续投放资源建立品牌形象,聚焦高端产品
- 2020年上半年疫情封锁因此难作对比
- 于中国举办女性护理产品的大型品牌建设及推广活动
- 行政开支费比有改善





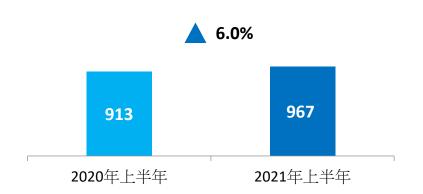








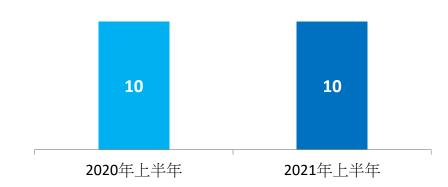








建议中期股息(港仙/股)



## 主要指标



	于2020年12月31日	于2021年6月30日
应收账款周转天数1	44	44
应付帐款周转天数2	93	92
成品周转天数3	49	52
营运资金对销售比率4	11.0%	12.1%
(港币百万元)	于2020年12月31日	于2021年6月30日
现金及现金等价物	749	782
总借款及租赁负债	4,934	5,242
净负债	4,184	4,461
净负债比率5	35.9%	36.4%
净负债/息税折旧摊销前溢利	1.2	1.2
资本支出	1,725	822

<sup>1</sup>以12个月平均应收账款乘以360天,并将结果除以过去12个月的收入

<sup>2</sup>以12个月平均应付帐款乘以360天,并将结果除以过去12个月的销售成本

<sup>3</sup>以12个月平均成品乘以360天,并将结果除以过去12个月的销售成本

<sup>4</sup>总营运资金(不包括现金及现金等价物)/12个月滚动收入

<sup>5</sup>净负债比率:净负债/股东权益总额

## 上半年重点概要





竞争环境下保持稳定 销售增长



高利润及个人护理产品维持强劲增长势头



提升经营效率 以改善盈利表现



强劲的市场需求 有望延续



继续保持市场领先地位, 于各主要市场争取更大市场 份额

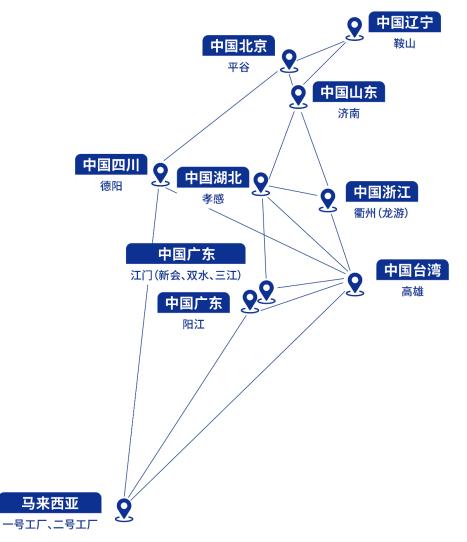


致力品牌及创新投入 以获取长期成果

# 附录

## 产能规划





#### 纸巾设计年产能

125万吨



+ 14万吨

(2021年第四季)

 ○ 目标于2021年完成扩充阳江、浙江和湖北厂房的 高端纸巾产能

#### 个人护理设备

- ♥ 马来西亚地区总部预期于2022年初落成
- **▽ 2022**年初,于东南亚地区总部建立生产及创新中心

## 领先的市占率



#### 中国内地



#### 纸巾排名第一1









### 马来西亚



失禁护理排名第一4







婴儿护理排名第一6





女性护理排名第一6



## 中国香港



纸巾排名第一2









#### 中国台湾



失禁护理排名第二3





#### 新加坡



失禁护理排名第一5





Æ

- 2. 尼尔森, 截至2021年5月销售移动年度总计

凯度, 截至2021年5月之市场份额统计

- 3. 尼尔森, 截至2021年3月之销量统计
- 4. 内部估算,截至2021年2月之销售
- 5. 内部估算,截至2021年3月之销售

17

## 财务摘要总结



(港币百万元)	2020上半年	2021上半年	同比变化
收益	7,634	9,085	+19.0%
按固定汇率换算	+0.9%	+11.0%	
毛利	2,941	3,394	+15.4%
毛利率	38.5%	37.4%	-1.1百分点
经营溢利	1,257	1,211	-3.7%
经营溢利率	16.5%	13.3%	-3.2百分点
息税折旧摊销前溢利	1,818	1,826	+0.4%
息税折旧摊销前溢利率	23.8%	20.1%	-3.7百分点
净利润	913	967	+6.0%
净利率	12.0%	10.6%	-1.4百分点
每股基本盈利 (港仙)	76.3	80.6	+5.6%
建议每股中期股息总额 (港仙)	10.0	10.0	

环比变化	2020下半年
+2.3%	8,878
	+6.4%
+3.4%	3,282
+0.4百分点	37.0%
+1.2%	1,196
-0.2 百分点	13.5%
+2.4%	1,783
-	20.1%
+0.6%	962
-0.2 百分点	10.8%



问答

## 免责声明



本演示材料所载资料旨在仅供 阁下个人参考之用,并须严格保密。本演示材料的全部或者部分内容,禁止以任何目的,以直接或者间接形式公开、复制、转发或传播。本演示材料的传播将受法律的严格管控,任何获取本演示材料的人员均应知悉并遵守相关规定。

本演示材料中的有关资料如有改动,不作另行通知,且概不保证其准确性,其亦未必载有关于本公司及/或其业务之所有重大数据。本公司不对本演示材料当中所载之任何数据、意见、评估、预测以及规划之公平性、准确性、正确性、合理性或完整性,或其任何错误或遗漏作出任何明示或隐含之声明或保证并请勿依赖本演示材料。

此外,有关数据报含预测及前瞻性陈述,其反映本公司目前对未来事件及财务表现之观点。该等观点乃基于目前之假设而作出,其乃受各项风险所影响,并可能随时间而改变。概不保证未来事件将会发生、预测将会实现或本公司之假设正确。实际结果可能与所预测的有重大差异。本公司无意提供有关其财务或贸易状况或前景之完整或全面分析, 阁下亦不应就此对本演示材料加以依赖。对于任何人因对本演示材料及其内容本身的使用以及其他相关原因引起的损失,本公司概不负责。

本演示材料并不构成购买或认购任何股份之要约或邀请,且当中任何部分均不得作为与任何股份有关之任何合约、承诺或投资决定之基础或依据。